

Bonus warunkowy wymaga faktury korygującej

kategoria: Podatki > VAT

Dodano: 2011-09-14, 06:00

Autor: Paweł Suchocki, Asystent w Dziale Doradztwa Podatkowego kancelarii Domański Zakrzewski Palinka Sp.k

Takie rozstrzygnięcie odnajdujemy w wydanym przez Wojewódzki Sąd Administracyjny w Poznaniu wyroku z dnia 16 grudnia 2010 r. (sygn. I SA/Po 818/10).

W skardze podatnik domagał się uchylecia interpretacji, w której organ uznał, iż w sytuacji przyznawania bonusów warunkowych (premię pieniężnych) dochodzi do udzielania rabatu potransakcyjnego, co wymaga jego udokumentowania poprzez wystawienie faktury korygującej.

W omawianym wyroku Sąd wskazał, iż rabat stanowi określoną kwotowo lub procentowo zniżkę od ustalonej ceny określonego towaru, udzielaną najczęściej nabywcom, płacącym gotówką, kupującym duże ilości towaru, jednorazowo lub w określonym czasie a także udzielaną z powodu wad towaru.

Zdaniem Sądu, bonus warunkowy, którego udzielenie i wysokość zależy od wielkości dokonanych przez kontrahenta w ciągu miesiąca zakupów oraz terminowości płatności niewątpliwie spełnia wymienione powyżej warunki rabatu. Ponadto, w opinii Sądu, podatnik prowadzący pełną księgowość, w oparciu o konto rozrachunkowe z konkretnym kontrahentem jest w stanie określić nie tylko wielkość obrotów z tym kontrahentem w skali np. miesiąca (czy nawet kwartału i roku), ale także ustalić dokumenty źródłowe (faktury) dokumentujące ten obrót w tym okresie. Można, więc powiązać udzielony bonus z dokonanymi w danym czasie transakcjami i wystawionymi fakturami.

Powyższy wyrok stanowi niewątpliwie silny argument dla organów podatkowych. Organy podatkowe powołując się na wykładnię przepisów o VAT dokonaną przez Sąd w niniejszej sprawie z pewnością będą twierdzić, iż wypłacający bonus warunkowy jest zobowiązany wystawić fakturę VAT korygującą, obniżającą wartość wcześniejszych dostaw udokumentowanych fakturą VAT. Tymczasem taka interpretacja może rodzić pewne niekorzystne skutki dla niektórych podatników.